

Negociación Comercial

FECHA: 9 AL 12 DE MARZO 2020

- Introducción. Proceso de la negociación comercial
- Estilos de negociación
- Las tres fuerzas principales en la negociación
- Cómo negociar con terceros
- Técnicas de negociación
- Tipos y características de un buen negociador
- La argumentación y las objeciones
- La comunicación verbal y no verbal



[INSCRÍBETE AQUÍ](#)

LUGAR:

**Instalaciones de la Fundación CEL
Pazo de Ferias y Congresos de Lugo
El Palomar s/n 27004 Lugo
982 28 41 50**